

Sammanställning av svar från EKN:s kundenkät som skickades ut den 15 juni 2020

Resultat från enkäten

Enkätfråga 1: Har ni försäljning eller intjäning från affärer där den exporterade varan/tjänsten används i verksamheter som syftar till utvinning av fossila bränslen (kol, olja, naturgas)?

	Antal	Procent
Ja	9	21%
Nej	33	79%
Total	42	100%

Enkätfråga 2: Inom vilken eller vilka typer av utvinning används er vara eller tjänst?

	Antal
Kolutvinning	7
Oljeutvinning	8
Gasutvinning	7
Total	9

Enkätfråga 3: Ungefär hur stor andel av er totala omsättning och resultat avser exporterade varor/tjänster som används i verksamheter som avser fossil råvaruutvinning? (Du kan svara med andel ett normalt år eller ungefärligt genomsnittsvärde.)

- **Exportör 1:** Vårt engagemang hos EKN består till 60% av O&G relaterad export. Någon annan procentsats är svårt att ge med hänsyn till osäkerheten kring EKN:s definition av utvinning. Vi är oroade att EKN väljer en vid tolkning (inom de ramverk EKN har att förhålla sig till) som innefattar både upstream och midstream.

aktiviteter samt kanske även aktiviteter vilka definieras som downstream inom olje- och gassektorn.

- **Exportör 2:** ca 3%
- **Exportör 3:** 3,9% av den totala omsättningen.
- **Exportör 4:** Runt 100 miljoner kronor.
- **Exportör 5:** 8-9 miljarder kronor.
- **Exportör 6:** Rullande genomsnittsvärde över längre tidsperiod: 1–2 %
- **Exportör 7:** Svårt att dra exakt gräns. Vad omfattas?
- **Exportör 8:** Mycket varierande men ligger i intervallet 1–5 % per år.
- **Exportör 9:** 1,5 miljarder kronor

Enkätfråga 4: I hur stor andel av er export av varor och tjänster som används inom fossil råvaruutvinning nyttjar ni det svenska exportfinansieringssystemet (SEK:s exportkrediter och/eller EKN:s garantier) i någon form?

- **Exportör 1:** EKN och SEK är en oundgänglig del av vårt exporterbjudande. EKN och SEK likväl som alla andra ECA:s uppfattas av Olje- och Gasindustrin som en naturlig del av teknologileverantörens erbjudande.
- **Exportör 2:** ca 25%
- **Exportör 3:** 0%. Av den anledning att det svenska exportfinansieringssystemet inte stöttar korta krediter för OECD-länder.
- **Exportör 4:** Inget nyttjande i dagsläget men viktigt att möjligheten finns om omständigheterna ändras för våra kunder.
- **Exportör 5:** EKN viktigt för att hantera risk i framväxande ekonomier, som Mellanöstern, Afrika och Latinamerika. Den största delen av vår försäljning går dock till mogna marknader där risken normalt försäkras privat.
- **Exportör 6:** Rullande genomsnittsvärde över längre tidsperiod upp till 5 %, men vissa år kan det utgöra en stor andel på grund av enskilda stora affärer
- **Exportör 7:** En definitionsfråga.
- **Exportör 8:** Just nu är det inga projekt som exportfinansiering.
- **Exportör 9:** Försäljning till sektorn för fossil råvaruutvinning är central i vissa marknader såsom Sydafrika, Mocambique, Indonesien Indien och Kina. Här använder vi EKN för att hantera kreditrisker och möjliggöra finansiering för våra kunder.

Enkätfråga 5: Finns det en plan för utfasning av er nuvarande omsättning från varor och tjänster som används i verksamhet inom fossil råvaruutvinning? (Om ja, beskriv gärna hur denna plan ser ut på en övergripande nivå.)

	Antal	Procent
Ja	3	33%
Nej	6	67%
Total	9	100%

Öppna svar: Ja

- Vid marknadsföringen av våra produkter säkerställer vi att kunderna förstår att utrustningen kan bidra till decarbonization och köras på fossilfria bränslen. Dock är det så att vi är en exportör av teknologi vilket innebär att vi endast kan uppmärksamma kunderna på och garantera att detta är möjligt. Vilket bränsle som kunden sedan väljer att använda är ett beslut som de själva tar och valet styrs av faktorer som framtida utbud, pris etc.
- Ingen utveckling av nya produkter/tjänster inriktade mot fossil råvaruutvinning,
- Vi håller på att utarbeta en omställningsplan för vår försäljning till fossil utvinning.

Öppna svar: Nej

- Våra produkter bidrar till att göra processerna mer effektiva och därmed spara både energi och råvara.
- Ett arbete med en övergripande hållbarhetsstrategi pågår och kommer fortsätta ett tag till. Nuvarande marknadssituation framöver visar även på att huvuddelen av tillväxtsegmenten främst kommer röra lösningar som är kopplade till förnybar kraftgenerering.
- På lång sikt går vår bransch mot elektrifiering, denna utveckling väntas dröja längre i utvecklingsländer. Vi ser gärna tydliga målsättningar från UD, EKN och Business Sweden för att i närtid intensifiera dialogen med exportindustrin hur ett bortfall av försäljning kan kompenseras i tillväxt i andra sektorer.
- I vissa fall är det omöjligt att veta vad kunden transporterar.
- Vi stöder Parisavtalet och Agenda 2030 vilket bl.a. innebär att vi investerar och utvecklar för en framtid med ett fossilfritt produkterbjudande.

Fråga 6: Har ni möjligheter till alternativa finansieringslösningar för export av varor eller tjänster som används inom fossil råvaruutvinning, och där ni i dagsläget nyttjar det svenska exportfinansieringssystemet?

- **Exportör 1:** Nej, tvingas flytta produktion från Sverige till annat land använda alternativa finansieringslösningar med hjälp av det landets ECA.

- **Exportör 2:** Begränsade möjligheter till finansieringslösningar via externa partners.
- **Exportör 3:** Nej.
- **Exportör 4:** I dagsläget tas krediter om hand lokalt utan EKN/SEK men om det förändras kan svensk exportfinansiering bli relevant.
- **Exportör 5:** På den privata försäkringsmarknaden där så är möjligt och möjligtvis större risk som tas inom koncernen
- **Exportör 6:** Alternativa finansieringslösningar är enbart delvis applicerbara. Ett reducerat svenskt finansieringserbjudande får effekter på våra lösningars konkurrenskraft och därmed en sämre chans att vinna affärerna och/eller minskat svenskt innehåll.
- **Exportör 7:** Eventuellt finns sådana möjligheter men de försvåras av den globala recessionen
- **Exportör 8:** Eftersom vi arbetar på en internationell marknad är det högst troligt att t.ex. kinesiska leverantörer fyller den plats som vi skulle haft.
- **Exportör 9:** EKN är enda lösningen för oss. Den privata försäkringsmarknaden kan inte erbjuda tillräckligt höga limiter och i vissa fall inget erbjudande alls till följd av politiska risker.

Fråga 7: Vad är er bästa bedömning av vad regeringens anvisning - att exportfinansiering till investeringar som avser utvinning och prospektering av fossila bränslen ska upphöra senast 2022 - har för påverkan på ert företags produktion, sysselsättning och investeringar i Sverige?

- **Exportör 1:** Det kan leda till att produktion, forskning och utveckling, service m.fl. funktioner kan komma att flyttas till andra länder 3,200 personer. Dessutom upphandlar vi en hel del insatsvaror i Sverige, och denna upphandling skulle med stor sannolikhet styras om till andra länder som ligger i närheten till det/de land/länder till vilken produktionen flyttas. Den totala sysselsättningen som äventyras i Sverige har av PWC beräknats till 13 000 personer.
- **Exportör 2:** Begränsad påverkan för oss pga. den låga exponeringen mot denna bransch.
- **Exportör 3:** Inga materiella effekter
- **Exportör 5:** På kort sikt ökad kreditrisk för koncernen eftersom den privata försäkringsmarknaden inte fungerar. Ett högsta estimat om all försäljning till fossil utvinning försvinner är 150–200 personer .
- **Exportör 6:** För enskilda affärer kan regeringens förslag få stora konsekvenser. Exempelvis är tappade affärer om 300–500 miljoner USD en möjlig effekt i

händelse av kundkrav om finansiering som då inte kan erbjudas pga. regeringens anvisning.

- **Exportör 7:** Exportvolymerna kommer att påverkas. Risken är även att kunder i de här sektorerna väljer andra produkter på den globala med lägre energieffektivitet vilket ger ökad klimatpåverkan.
- **Exportör 8:** Vi är inte direkt involverade i utvinningen utan ser till att kol eller olja kommer från gruva/utvinning till hamn eller kund. Antalet projekt är för tillfället begränsade så vad vi kan se kommer det att ha en marginell påverkan.
- **Exportör 9:** Givet vikten av det fossila segmentet på vissa av våra marknader kan det innebära att upphöra med verksamhet helt och hållet i de länderna. Det kan även påverka R&D för en speciell produktmodell. Cirka 240 anställda kan riskera att försvinna.

Enkätfråga 8: Finns behov av förändrade "priser och villkor" för exportkrediter/garantier för affärer som bidrar till klimatomställning? (Exempel skulle kunna vara: Lägre räntor och garantiavgifter, jmf SEK:s gröna lån, högre förlusttäckningsgrad för gröna affärer. Förändrad betalningsprofil, kredit- och garantitid Möjligheter för EKN/SEK att ta större risker inom omställningsaffärer avseende motparter)

	Antal	Procent
Ja (ange vilka behov)	19	46%
Nej, inga sådana behov	22	54%
Total	41	100%

- Högre förlusttäckningsgrad för gröna affärer.
- **EKN:** Reducerade premier, 100% täckningsgrad, Flexibilitet gällande återbetalning både tid och belopp, högre täckning för rembursgarantier / större flexibilitet gällande villkoren för garantin. **SEK:** Ta hela alternativt dela eventuell restrisk med bank mot ingen alternativt reducerad avgift, erbjuda kontraktsgarantier till en prisnivå i linje med bankmarknad (gynnar indirekt projektet), längre offerttid på CIRR, finansiera förskott / delar av förskott på samma villkor som EKN-täckt del, dela risk med banker i rembursfinansieringar.
- lägre premier, slopat krav på handpenning samt högre förlusttäckningsgrad för affärer som bidrar till klimatomställning, exempelvis elektrifierade produkter
- Medge korta krediter enligt milestone-struktur även inom OECD.

- Gör villkoren mer attraktiva även för mineraler som krävs för omställningen (kobolt, koppar, nickel, litium, and grafit)
- lägre avgifter, längre löptider och högre täckningsgrad för dessa projekt. Som villkor bör även investeringar som leder till/möjliggör omställning till elektrifiering och förnybar kraftgenerering genom t.ex. investeringar i transmissions- och distributionsnäten, investeringar i laddinfrastruktur, lagringslösningar eller andra bidragande faktorer också ges samma förutsättningar som förnybar kraftgenerering. Rabatter/lägre kostnader: Bättre premier för förnybart- och transmissions- och distributionsprojekt. Utökade löptider för förnybart- och transmissions- och distributionsprojekt, upp till 25 år (relevant för t.ex. merchant havsbaserad vindkraftsanslutning) (iv) Täckningsgrad: ökad täckningsgrad för projekt med klimatnytta, t.ex. kraftöverföring kopplat till förnybar energi. (v) Flexibilitet kring konsensus i OECD för åtgärder som understödjer klimatomställningen om bekräftade minskade utsläpp kan påvisas. (vi) Bedöma och analysera hela projektets påverkan av andra alternativa lösningar ifall inte svenskt innehåll ingår i affären, t.ex. om svenska lösningar som är mer klimatvänliga och/eller bidrar till mer klimatvänliga lösningar istället ersätts av andra lösningar med ökade utsläpp som följd. Dvs göra en konsekvensanalys för vad effekten kan bli i varje affär om svenskt innehåll inte kan finansieras.
- Möjligheter för EKN/SEK att ta större risker inom omställningsaffärer avseende motparter
- Ställ krav vid upphandling att det skall vara ett krav med förnyelsebara råvaror, om inte det görs kommer man i de flesta fall gå på bästa pris, då man styrs av en ekonomisk budget.
- Allt som främjar klimatomställning, svårt att säga vad som är bäst
- Ordna köparfinansiering åt utländska kunder i deras egen valuta.
- Lägre avgifter, tydliga enkla regler, Inte bara klimatomställning utan även minskad energiförbrukning
- EKN bör ta större risker
- För att täcka exportförluster som uppstår vid utfasningen måste EKN och regeringen ge detta högsta prioritet. Det är inte hållbart att ta bort exportkrediterna för fossil utvinning utan att de ersätts av andra insatser för fossilfria lösningar. Regeringen måste nu genomföra målsättningarna i exportstrategin om både ökad hållbarhet och ökad svensk export. Fossilfritt Sveriges handlingsplaner för branscher är en bra grund att utgå ifrån. Exemplet ovan visar på vad EKN och SEK kan göra för att främja klimatomställning och samtidigt öka svensk export. Det är viktigt att de är på plats före en eventuell utfasning av fossila krediter. OECD arrangemanget behöver uppdateras med: slopat krav på förskott (som ändå alltid finansieras vid sidan av ECA-finansieringen)

i ett s.k. tied commercial loan), högre andel lokala kostnader som kan täckas, tex 50 % istället för dagens 30 %, premierabatt ska kunna ges under MPR.

- Så låga avgifter som möjligt till en början, efter ett tag behövs inget stöd.
- Infrastrukturprojekt är stora och utanför Europa och Nordamerika så borde låneandelen ökas och kredittiden förlängas.
- Ökad täckningsgrad för lösningar (ex.vis leasing) för fordon som använder renare teknik. Förstärk stöd till system, exempelvis förnybar energiproduktion, energidistribution och lastbilar.

Enkätfråga 9: Finns behov av förändringar av krav på svenskt innehåll/exportinnehåll för att SEK/EKN kunna bidra till finansiering av affärer som bidrar till omställning? Exempel skulle kunna vara: Innovationsprojekt i Sverige som syftar till framtida export av produktionsteknik. Investeringar i infrastruktur som möjliggör svensk export på sikt. Jmf SEK:s omställningslån

	Antal	Procent
Ja (ange vilka behov)	13	31%
Nej, inga sådana behov	29	69%
Total	42	100%

- Generellt bättre med morot än piska. Exempelvis är lägre premier och 100% täckningsgrad för gröna investeringar att föredra framför att upphöra med stöd till verksamheter som upplevs ge negativ klimatpåverkan. Ett positivt exempel är tyska Euler Hermes som nyligen sänkt kravet på tyskt innehåll för renewables. Om premiesänkning ej är möjlig pga. OECD Arrangemangets regler kanske det är bättre att höja premien för garantier till projekt med stor negativ klimatpåverkan istället för att helt upphöra med stöd till dessa verksamheter.
- Kan eventuellt vara av intresse beroende på hur flexibel och konkurrenskraftig SEK-finansieringen är
- Säkerställ att fullägda dotterbolag till exportbolag med huvudkontor och R&D i Sverige fullt ut och utan tveksamheter anses vara "svenskt intresse".
- Ökad andel lokalt innehåll skulle potentiell kunna vara gynnsamt.
- Möjlighet till ökad flexibilitet för svenskt innehåll som bidrar till positiv klimatnytta, t.ex. förnybart- och transmissions- och distributionsprojekt. Runt 12–15 % svenskt innehåll skulle kunna vara en gräns i dessa fall om man först uttömt alternativt svenskt innehåll och därigenom utan att för den sakens skull sänka normen helt för att undvika att utländska EPC:er stannar vid en lägre nivå.
- Innovationsprojekt i Sverige som syftar till framtida export av produktionsteknik.
- Omställningslån för investeringar
- Innovationsprojekt i Sverige som syftar till framtida export av produktionsteknik
- EKN bör kunna stödja innovationsprojekt
- Det är viktigt att exportpolitiken vävs samman med svensk forsknings- och innovationspolitik. Höstens forskningsproposition ger möjligheter till detta. Viktigt att innovationer och demonstratorer kan kommersialiseras brett så fort som

möjligt även på exportmarknader. Offentlig upphandling för fossilfria transporter och det stora kunnande som finns i Sverige om biogas och andra biodrivmedel är en utmärkt ingång i arbetet med så kallade HPO:er, (High potential opportunities). Viktigt att ta i beaktande de globala värdekedjorna som finns i stora koncerner och vilket värde även full tillverkning utanför Sverige har på koncernens resultat och därmed positiva effekter för Sverige.

- Den lokala andelen skulle behöva ökas samt möjligheten att få med SIDA i projekt i fattiga länder i Asien och Afrika.
- Kan vara mycket intressant eftersom vi på vissa marknader har lagkrav på oss att köpa en del komponenter.
- Viktigare är var HQ och RD finns, inte var produktionen finns.

Enkätfråga 10: Finns behov av utökad samordning med andra statliga aktörer för gemensamma program eller insatser för att stödja företag i klimatomställningen? (Exempel på andra statliga aktörer: Energimyndigheten, Naturvårdsverket, Almi, Vinnova, Business Sweden m fl.)

	Antal	Procent
Ja (ange vilka behov)	22	52%
Nej, inga sådana behov	20	48%
Total	42	100%

- Alltid viktigt att flera statliga aktörer samverkar tillsammans för exporten
- Samordnade insatser av det offentliga Sverige kan vara till stor hjälp på medellång tid. Vi kan i detta sammanhang nämna den gemensamma ansträngning som gjordes av EKN/SEK/Business Sweden samt UD i ett nyligen genomfört projekt. Samordning kan ske via exempelvis HPO satsningar för att hjälpa mindre utvecklade nationer att utveckla sin energisektor på ett miljömässigt och ekonomiskt hållbart sätt. Att öka elektrifieringsgraden i ett land bidrar väsentligt till dess socioekonomiska utveckling och har en stor miljömässig effekt om man går från kol, diesel och "woodburn" till effektivare lösningar.
- Ett tydligare hållbarhetsperspektiv och satsningar på helhetslösningar snarare än på enskilda produkter inom ramen för Business Sweden's arbete. Viktigt att öppna upp för ett tydligare samarbete mellan export- och utvecklingsamarbete. Se till exempel tyska, danska och holländska lösningar.

- Större risktagande behövs! Framför allt högre täckningsgrad på projektrisker som bidrar till omställning/ minskad miljöpåverkan. EN point of entry, förslagsvis EKN, och att EKN därefter inkluderar aktuella andra aktörer i projektet.
- Bra med ett holistiskt perspektiv.
- Nära koordinering inom Team Sweden och High Potential Opportunity (HPO)-initiativet och satsning på EPC:er. Tillsammans med Sida -behövs att bistånd kopplas närmare energiomställningsprojekt. Genom att röra sig från fossila bränslen till andra alternativ.
- Ett mer tydligt uttalat syfte för svenska myndigheter att stödja företagens omställning samt export av dessa lösningar till andra länder är välkommet. Detta inbegriper tex. Energimyndigheten, Svenska kraftnät, Energimarknadsinspektionen samt statliga forskningsinstitut. Det kan inte minst röra innovationsprojekt i Sverige tillsammans med myndigheter som agerar referens för främjad export av klimatvänliga lösningar. Regelverk som uppmuntrar till det samt understödjande aktiviteter/finansiering från myndigheterna kan få stora positiva konsekvenser på nya lösningar och referenser för framtida export.
- Energimyndigheten, Naturvårdsverket, Almi, Vinnova, Business Sweden m fl.
- Det finns mycket att vinna på att samordna,
- Viktigt med ett budskap från alla statliga instanser
- Almi, Business Sweden
- Bidrag för Laddstolpar/vätgasstationer
- Ökad statlig samordning, politisk påverkan för omställning genom satsning på svenska innovatörer och producenter
- Vinnovas internationella innovationsarbete med Brasilien är ett exempel på hur nya fossilfria lösningar som biogas kan främjas. Business Sweden kan förbättra arbetet med att främja fossilfria lösningar ytterligare.
- SIDA för utbildningsinsatser relaterade till infrastrukturprojekt

Enkätfråga 11: Finns behov av utökad information eller uppsökande verksamhet angående möjlighet till exportfinansiering gentemot bolag med produkter och lösningar som kan bidra till klimatomställningen och minskade utsläpp av växthusgaser?

	Antal	Procent
Ja (ange vilka behov)	15	37%
Nej, inga sådana behov	26	63%

Total	41	100%
-------	----	------

- Vi förlorar mycket affärer till nya projekt som bidrar till omställning, då vi inte hittar partners att samarbeta med. Detta gäller såväl export, som inhemska affärer.
- Vår verksamhet har en god och löpande dialog med exportfinansieringsaktörerna men om nya program eller lösningar lanseras finns alltid ett behov av utökad information och direkt dialog vilket kan få vår verksamhet att enklare ta strategiska beslut för produktion och tjänster till gagn för klimatomställningen.
- Absolut
- Information behövs, få har koll på detta!
- En snabb checklista för om företaget/affären kvalificerar för är aktuella för exportfinansiering från EKN skulle vara värdefullt.
- Vi skulle kunna behöva hjälp från EKN direkt, men måste idag gå via banken. Vill inte banken ställa upp, så gör inte EKN det heller.
- Ökad informationsspridning om finansieringsmöjligheter eller bidrag
- När stora bolag är delaktiga i stora affärer med fossilfritt fokus, särskilt HPO:s, behöver även andra aktörer vara delaktiga. Exempel är tillverkare av biogas och andra biobränslen men även svenska mindre industriföretag som tillverkar utrustning för framställning av biogas. Det är viktigt att ta i beaktande de högteknologiska lösningar Sverige bidrar med i varje försäljning. Förnyelse av internationella flottor bidrar starkt till transportsektorns CO2-avtryck. Alternativet till svenska varor måste alltid beaktas liksom hur transportsektorn i sig kan bidra till klimatomställningen oavsett vilket gods som transporteras. Finansiering av skrotning av gamla fordon kan ge incitament till utbyte av flotta.
- Ja, mer information om exakt hur man ska gå tillväga.
- Ja, vi försöker inom exportföretagen inom järnväg informera via branschorganisationen SWERIG.

Enkätfråga 12: Något övrigt som ni ser behov av inom svenska exportfinansieringssystemet för att bidra till tydlig omställning och minskade utsläpp av växthusgaser, hos er eller era kunder?

- Stödja pilot och referensanläggningar som innehåller lösningar för minskade växthusutsläpp.
- Vi behöver se partners som kan ta risk och finansiera uppstartsprojekt/ projekt som bidrar till omställningen och där besparingen i form av lägre utsläpp, lägre energianvändning, minskad användning av råvara etc., ger ett "sparande" som

utgör grunden för en återbetalningsplan. Dessa besparingar ska kunna utgöra säkerhet för den som tar risk. Med tanke på att de flesta produkter idag kan vara uppkopplade och besparingarna därmed är mätbara i realtid, bör detta vara något för framtiden.

- Nära samarbete med andra exportkreditinstitut. Driv på processen men tillsammans med andra.
- Bättre kapacitetsbyggande insatser gemensamt med exporterande företag för att informera, utbilda och arbeta med kunder för tekniklösningar som resulterar i minskade utsläpp, och genomförandet av detta med tydlig koppling till svenska exportörer.
- Fokus på att transportera långt i onödan skall kosta något extra
- Vi får väldigt bra support av både EKN och SEK i alla önskade områden. Imponerande!!
- Enklare regler för hjälp med exportfinansiering för att bidra med omställning för minskade utsläpp
- I transportsektorn kan tjänster som förarutbildning och uppkopplade fordon tydligt minska utsläppen av växthusgaser och även öka trafiksäkerheten. Svensk exportpolitik måste bidra till att utvecklingsländer och tillväxtmarknader måste kunna få tillgång till den senaste tekniken. En förändring av svenska exportkrediter måste främja detta. Breda exportlösningar med hållbarhetsfokus med flera inblandade aktörer kan tydligt bidra till målen i den nya exportstrategin om både ökad export och klimatomställning. Återigen är biogasen och det stora svenska kunnandet som finns där en attraktiv lösning. Lokal biogasproduktion kan tydligt bidra till Agenda 2030 och Parisavtalet. Målsättningen måste vara att både öka sysselsättning, innovation och export i Sverige och bidra till att Parisavtalet uppfylls. God samverkan mellan UD, EKN, SEK, Business Sweden och exportföretag är centralt och tillsammans kan vi bidra till globalt hållbar utveckling.
- Vara med och stödja elektrifiering av järnvägar och då framför allt i storstadsområden. Alternativet är att jobba för export av biodieselanläggningar där det är för dyrt att elektrifiera. Detta kan vara ett stöd även för att minska utsläppen inom buss- och lastbilstransporter.
- Ge villkor som desamma som övriga ECA:s, speciellt inom EU och OECD för en omställningsperiod. Undvik att EKN och SEK upplevs som hårdare än andra ECA:s. Ta hänsyn till socioekonomiska faktorer när miljömässiga krav ställs.

Enkätfråga 13: Representerar du ett SME-bolag? Under 250 anställda och under 500 miljoner kronor i omsättning.

	Antal	Procent
Ja	30	71%
Nej, jag representerar ett större bolag	12	29%
Total	42	100%

Enkätfråga 14: Inom vilken bransch är ni verksamma?

	Antal	Procent
Tillverkningsindustri	21	50%
Bygg, gruv och anläggning	2	5%
Kraft och transmission	2	5%
Råvaror	3	7%
ICT	3	7%
Medicinteknik	3	7%
Annan	8	19%
Total	42	100%