

Finansiering i försvars- och säkerhets- branschen

Så kan
ditt företag
accelerera
i en glödhet
bransch.

Till er som verkar för fred och säkerhet

EN TID AV ÖKADE geopolitiska spänningar växer både länders och företags behov av att skydda sig mot hot. Sverige har en lång tradition av framgångsrika företag inom försvars- och säkerhetssektorn.

Samtidigt växer en ny generation bolag fram i takt med att behoven förändras i omvärlden. Såväl väletablerade som nya företag är centrala för att stärka Sveriges egen säkerhet – men också för att möta växande behov hos internationella partners.

Den stora efterfrågan på försvars- och säkerhetslösningar skapar goda möjligheter för svenska företag och som land har Sverige förutsättningar att positionera sig som ledande inom området. Export är därför inte bara en affärsmöjlighet, utan ett strategiskt verktyg i en mer osäker omvärld.

Samtidigt innebär tillväxten nya utmaningar. Stora orderingångar och internationella affärer kräver ofta

betydande finansiering och innebär risker som måste hanteras. Här kan EKN spela en viktig roll. Våra garantier kan ge stöd i olika skeden och bidra till att svenska företag kan genomföra fler internationella affärer.

Med Rörelse kreditgarantin får företag ökad möjlighet till banklån. Med Exportsprånget kan även företag i tidig fas, som kan ha det särskilt utmanande att få banklån, använda EKN. Motgarantin frigör tillgång till förskottet när kunden kräver säkerhet för sitt förskott.

I den här guiden kan du läsa mer om de olika garantierna och inspireras av företag som redan fått stöd av EKN.

Nu står vi redo att hjälpa nästa företag att bidra till försvar och säkerhet.

CARL-JOHAN KARLSSON
AFFÄRSOMRÅDESCHEF, EKN.

P.S.

Tveka inte att ta
kontakt med oss om du
vill veta mer om hur vi kan
hjälpa ditt företag.

Ring oss på
08-788 00 00
så berättar vi mer.

Snabbstart: Så kan EKN hjälpa dig

EKN, Exportkreditnämnden, är en myndighet med uppdrag att främja svensk export och underlätta finansiering för exportföretag och deras underleverantörer.

I den här guiden läser du om hur vi kan hjälpa företag inom försvar och säkerhet.

RÖRELSEKREDITGARANTIN

När du behöver ett banklån för att växa eller för att genomföra en affär.

SIDAN 4–5

EXPORTSPRÅNGET

När ditt bolag befinner sig i en tidig fas och behöver banklån.

SIDAN 6–7

MOTGARANTIN

När din kund begär säkerhet för att betala i förskott.

SIDAN 8–9

När du behöver banklån för att växa eller för att genomföra en affär

Rörelsekreditgarantin är en av EKN:s mest använda garantier och innebär att EKN delar 50 procent av bankens risk när ditt företag ansöker om en kredit. Det gör det enklare för banken att säga ja till finansieringen som bolaget behöver.



AAC Clyde Space har kunnat utöka sin checkkredit tack vare EKN.

OM RÖRELSE-KREDITGARANTIN

- Används för löpande finansiering, till exempel när företaget behöver likviditet före eller efter en affär.
- EKN täcker upp till 50 procent av risken på krediten, med ett maximalt kreditbelopp på 300 miljoner kronor.

AAC Clyde Space satsar vidare i rymden

DEN GEOPOLITISKA utvecklingen har gjort rymden till en allt viktigare arena. Det som tidigare var stormakternas prestigeprojekt är nu inom räckhåll för betydligt fler nationer tack vare de tekniska framstegen. Allt fler länder vill samla in satellitdata på egen hand – bland annat för att stärka säkerheten. Därmed ökar efterfrågan på tekniken som svenska AAC Clyde Space utvecklar – små och kostnadseffektiva satelliter som inhämtar data om jorden.

– Många länder vill kunna skicka upp och använda egna satelliter för att inte vara beroende av andra, säger **Mats Thideman**, CFO på AAC Clyde Space.



Företagets satelliter används inom allt från jordbruk och väderdata till maritim övervakning och försvar. Även om efterfrågan växer innebär projekt inom rymdsektorn ofta stora investeringar.

För att säkra tillväxten har bolaget behövt en flexibel finansiering. Genom EKN:s rörelsekreditgaranti har EKN delat risken med AAC Clyde Spaces bank, Swedbank, vilket gjort det lättare för banken att säga ja till bolagets kreditbehov.

– Vi har utökat vår checkkredit tack vare garantin, vilket varit helt avgörande för att kunna fortsätta investera och växa så snabbt som vi har gjort, säger Mats Thideman. ■



Hallå där:

Robert Limmergård,
generalsekreterare,
SOFF.

Vad kan svenska bolag bidra med för försvaret av samhället?

– Svenska företag bidrar med avancerad teknik, hög innovationsförmåga och specialistkompetens i hela värdekedjan. Det handlar inte bara om stora system, utan också om underleverantörer, mjukvara, cybersäkerhet, komponenter och lösningar för totalförsvaret.

Vilka behov finns i omvärlden – och hur kan svenska bolag möta dem?

– Försvarsinvesteringarna ökar både i Sverige och hos våra allierade. Omvärldsläget innebär att försvarsmakterna önskar skala upp och få leveranser i närtid samtidigt som riskerna ökar. Det förutsätter högre produktionskapacitet och företag som går att lita på. Svenska företag står starka genom kvalitet, teknikhöjd och förmågan att utveckla lösningar som fungerar i nära samverkan med allierade.

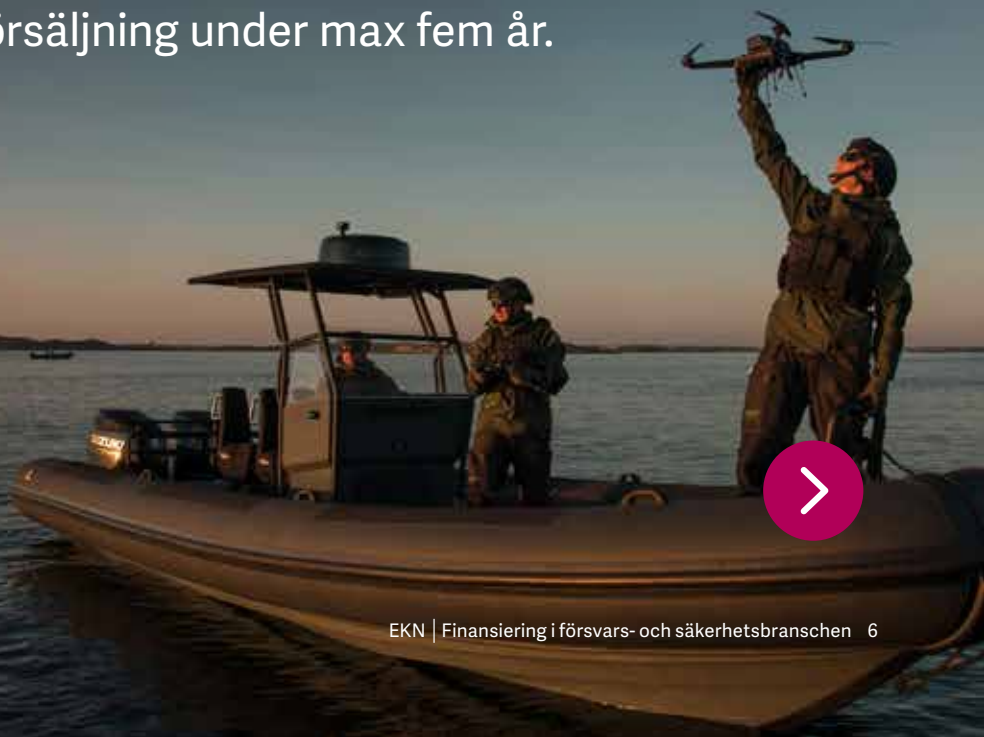
Hur ser svenska försvarsbolags finansieringsbehov ut?

– Många företag behöver finansiering för att kunna växa, investera och hantera risk i exportaffärer. Där kan EKN vara en viktig möjliggörare genom att minska riskerna och bidra till att fler företag får bättre förutsättningar att leverera. ■

När ditt bolag befinner sig i en tidig fas och behöver banklån

Genom Exportsprånget kan tillväxtbolag som befinner sig i en tidig fas ansöka om en särskild rörelsekreditgaranti.

Tack vare att EKN täcker upp till 75 procent av risken kan även tidiga bolag få tillgång till bankfinansiering. Exportsprånget gäller summor upp till 20 miljoner kronor och för företag som haft kommersiell försäljning under max fem år.





OM EXPORTSPRÅNGET:

- En särskild rörelsekreditgaranti för bolag i tidig fas.
- Genom Exportsprånget täcker EKN upp till 75 procent av risken, vilket möjliggör bankfinansiering.
- Garantin söks av banken.

EKN spelar en viktig roll i Airolits satsning på nya marknader.

Airolits lösning för att växa globalt

NÄR ALLT FLER länder höjer sina försvarsbudgetar har efterfrågan på avancerade drönsystem ökat. Svenska bolaget Airolit märker av utvecklingen. Deras drönare kan bland annat användas för radarspaning, kamera-bevakning och mindetektering. För att kunna möta den stora ordergången krävs rörelsekapital.

– Vi vill fortsätta leverera med hög service och samtidigt vidareutveckla vårt erbjudande och våra produkter i takt med marknadens växande behov. Här är bank-



finansiering en viktig pusselbit, säger **Claes Kjölhede**, VD på Airolit. Airolit uppfyllde många av de kriterier som banken krävde för att låna ut pengar. Eftersom bolaget befinner sig i en tidig fas saknades dock den lönsamhetshistorik som krävs för att banken ska känna trygghet i återbetalningsförmågan. Genom Exportsprånget kunde EKN täcka 75 procent av risken så att banken fick ihop riskkalkylen. Därmed säkrade Airolit kapitalet för att fortsätta sin tillväxtresa. Rickard Rosengren, företagsrådgivare på SEB, är

glad över att ha hittat en lösning:

– Ofta behöver vi säga nej till den här typen av lån. Men med rörelsekreditgarantin har vi hittat en lösning som gör att Airolit kan förverkliga sina expansionsplaner.

Airolit har kunder inom försvar, säkerhet och infrastruktur och är specialiserat på de tuffa förutsättningarna i det nordiska klimatet.

– Här vill jag säga att vi är bäst. Inom fem år ska Airolit fortsätta vara marknadsledande och ett företag att verkligen se upp till i vår nisch. Tack vare samarbetet med EKN kommer den målbilden bli lättare att nå, säger Claes Kjölhede. ■

När din kund begär säkerhet för att betala i förskott

Motgarantin används när du behöver ett förskott och köparen kräver en bankgaranti för att betala i förtid. EKN:s motgaranti täcker upp till 75 procent av risken så att din bank kan ställa ut garantin som frigör förskottsbetalningen. Motgarantin kan också användas när köparen kräver en anbudsgaranti, fullgörandegaranti eller garantitidsgaranti.



OM MOTGARANTIN

- Används när banken ställer ut kontraktsgarantier, exempelvis som förskotts- eller fullgörandegarantier, och vill dela risken med EKN.
- EKN täcker upp till 75 procent av bankens risk.

Motgarantin har varit viktig för Kebnis internationella expansion.

Svensk teknologi säkrar kritisk kommunikation



SATELLITKOMMUNIKATION används för allt från militär styrning till att ge internet till världens mest avlägsna platser. När kommunikationen måste fungera – djupt under jord, på öppet hav eller i rymden – då spelar svenska Kebni en avgörande roll. Bolaget tillverkar sensorer och terminaler som gör det möjligt att kommunicera med rörliga enheter även under extrema förhållanden. Terminalerna säkerställer en stabil signal när plattformen utsätts för rörelse, vibrationer, kraftiga vindar eller explosioner.

– Vi arbetar med kritisk kommu-

nikation som alltid måste fungera, inte minst i militära tillämpningar. Våra produkter fortsätter fungera när det verkligen gäller, säger Fredrik Jonsson, chef för forskning och utveckling på Kebni.

Sveriges medlemskap i Nato har öppnat nya möjligheter för Kebni.

– Satellitkommunikation har länge varit en självklarhet inom Nato, men inte i Sverige. När vi nu får fartyg stationerade längre bort växer behovet av pålitlig kommunikation, och där kommer vi in, säger Torbjörn Saxmo, vd på Kebni.



Bolaget växer snabbt, men trots snabb tillväxt är Kebni fortfarande ett mindre bolag i en tung industri. För att växa internationellt har Kebni tagit stöd av EKN:s förskottsgarantier, vilket gör att bolaget kan ta emot förskottsbetalningar och möta kundernas krav utan att belasta balansräkningen.

– EKN är ett viktigt stöd för oss i vår internationella expansion. De bidrar till trygghet i våra affärer och gör det möjligt för oss att ta nästa steg, säger **Johanna Toll Meyer**, CFO på Kebni. ■



Visste du att
EKN kan vara med
på ditt möte med
banken?

Så kan du prata med din bank om EKN

NÄR BANKER bedömer finansiering handlar mycket om risk. Även när affären i grunden är stark kan det finnas utmaningar när ditt bolag får stora order eller ska investera. I bankens ögon kan en stor order i förhållande till omsättning innebära att deras risk helt enkelt blir för hög.

Här kan EKN spela en viktig roll. När våra garantier täcker en del av risken blir det lättare för banken att säga ja till finansieringen.

Men hur gör du för att ta dialogen med banken på rätt sätt?

1 Ta upp EKN tidigt i dialogen

Alla banker känner inte till EKN:s garantier. Genom att lyfta EKN som ett alternativ tidigt i samtalet kan du öppna för en lösning som annars kanske hade missats.

2 Förklara att EKN kan minska risken

Beroende på garanti kan EKN täcka mellan 50 och 80 procent av bankens risk, vilket gör det lättare

att få finansieringen godkänd. Detta gäller både små och stora affärer – och även för unga bolag och underleverantörer till exporterande bolag.

3 Involvera gärna EKN

Om banken är osäker deltar vi på EKN gärna i dialogen. Du kan alltid ta kontakt med oss så sätter vi oss tillsammans med banken och går vi igenom behovet för att se om våra garantier kan göra finansieringen möjlig. ■

Enligt Försvars-
industristrategi för ett
starkare Sverige, 2025 finns
det fler än 500 företag i landet
som har FMV som kund,
är medlemmar i SOFF eller
bedriver verksamhet som
kontrolleras av ISP.

Vad är ett försvarsbolag?

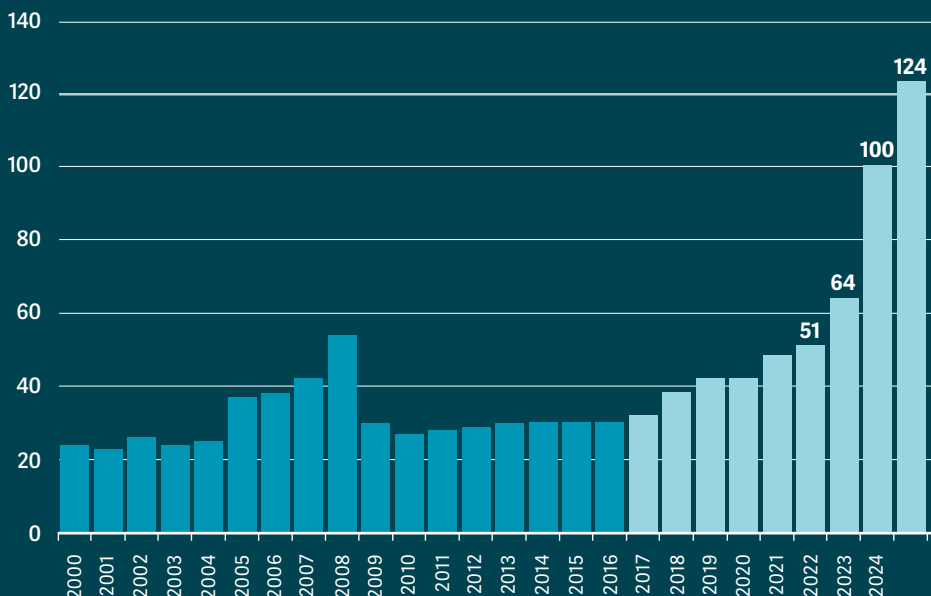
I SVERIGE FINNS ETT antal börsnoterade bolag med fokus på försvar och säkerhet, men majoriteten av företagen som erbjuder produkter eller tjänster inom området är inte på börsen. Det finns många

så kallade "defense hybrids", vars verksamhet riktar sig mot såväl den civila som den militära marknaden. Många företag gör också produkter som kan användas både för civila och militära ändamål.

Total omsättning från Sveriges försvarsindustri

Under 2025 hade den svenska försvarsindustrin, inklusive både inhemsk marknad och export, en årsomsättning på cirka 25 miljarder kronor. Det motsvarar en ökning med 24,3 procent jämfört med 2024. Mot bakgrund av godkända investeringar och ökade ambitioner inom Sveriges totalförsvar förväntas tillväxten fortsätta under de kommande åren.

Miljarder kr



28

MILJARDER KRONOR

Så mycket uppgick svensk försvarsexport till under 2025, i jämförelse med rekordet på 29 miljarder kr 2024.

Vart går exporten?

Svenska företag levererade militär utrustning till över 60 länder under 2024, där Nordens länder, Nederländerna, Storbritannien och Tyskland fortsatt utgör de mest betydande marknaderna. För små och medelstora företag är USA den enskilt viktigaste icke-nordiska marknaden.

KÄLLA: SOFF, INDUSTRY STATISTICS 2024, 2025, SWEDBANK, A NEW DAWN: THE STUDY OF SWEDISH & GLOBAL DEFENSE AND HYBRID COMPANIES AND THE CURRENT INDUSTRY SHIFT, 2026

Hur kan vi hjälpa dig?

EKN är en myndighet med uppdrag att främja svensk export och svenska företags internationalisering. Vi ökar din möjlighet att få finansiering genom att täcka bankens risk – och försäkrar dig mot risken att inte få betalt i din exportaffär. Vi bjuder på kostnadsfri rådgivning, så hör gärna av dig till våra kontaktpersoner för respektive region.



ANNA LÅNGSTRÖM
Mellersta och norra Sverige
anna.langstrom@ekn.se
Tel: 08-788 02 29



JONAS BERGLÖF
Mellersta och norra Sverige
jonas.berglof@ekn.se
Tel: 08-788 01 63



MAGNUS ERIKSSON
Stockholm och östra Sverige
magnus.eriksson@ekn.se
Tel: 08-788 01 02



ANDERS HOFFMAN
Göteborg och västra Sverige
anders.hoffman@ekn.se
Tel: 031-385 33 00



MARCUS NILSSON
Malmö och södra Sverige
marcus.nilsson@ekn.se
Tel: 040-653 67 99

