

Den dolda genvägen till bättre finansiering

Om din kund
exporterar kan
ditt företag få
exportstöd!

Sökes: 2 023* bolag som kan ta del av vårt stöd

SVENSK EXPORT bygger på starka leverantörskedjor. Bakom varje framgångsrik exportaffär döljer sig ett nätverk av duktiga underleverantörer som bidrar med teknik, komponenter och annan specialistkompetens. Utan dessa osjungna hjältar hade Sverige inte lyckats producera exportsuccéer som exempelvis Volvo, Sandvik, Ericsson och ABB.

Ändå är det förhållandevis få av alla hyperviktiga svenska underleverantörer som känner till att de har samma möjligheter att ta del av precis samma stöd som de stora svenska bolagen byggt sina internationella framgångar på.

Här är hela grejen. Ditt bolag behöver inte exportera för att kunna få stöd av EKN. Det räcker att din kund gör det. Detta innebär alltså att om du har kunder som exporterar, kan även ditt bolag få tillgång till det svenska

exportkreditsystemet. Det är en game changer, eftersom EKN:s garantier gör det mycket lättare för ditt bolag att få bankfinansiering.

Våra analyser visar att det finns minst 2 023 svenska underleverantörer som skulle kunna använda våra garantier, men som i dag inte gör det. Så kan vi naturligtvis inte ha det. Vi kommer under de närmaste åren göra allt för att fler underleverantörer ska veta att och hur EKN kan stötta dem.

Den här guiden är ett litet steg på vägen.

Här kan du läsa om hur vi på EKN kan hjälpa ditt bolag att få loss rörelsekapital, säkra förskottsbetalningar och finansiera investeringar.

CARL-JOHAN KARLSSON
AFFÄRSOMRÅDESCHEF, EKN.

**gärna fler!*

P.S.

Tveka inte att ta kontakt med oss om du vill veta mer om hur vi kan hjälpa ditt företag.

Kontakta oss på
08-788 00 00
så berättar vi mer.



Snabbstart: Så kan EKN hjälpa dig

EKN, Exportkreditnämnden, är en myndighet med uppdrag att främja svensk export och underlätta finansiering för exportföretag och deras underleverantörer. I den här guiden läser du om hur vi kan hjälpa dig – även om du inte exporterar.

RÖRELSEKREDITGARANTIN

När du behöver låna för att växa eller för att genomföra en affär.

SIDAN 4–5

MOTGARANTIN

När du behöver ett förskott för att kunna tacka ja till ordern.

SIDAN 6–7

GARANTI FÖR INVESTERINGSKREDITER

När du behöver investera i produktionsanläggningar och maskiner.

SIDAN 8–9

UNDERLEVERANTÖR

*underleverantören
underleverantörer*

Ordklass: substantiv

Betydelse: (person eller) företag som tillverkar del till vara som i sin helhet sätts samman hos annat företag. I EKN:s definition ingår också företag som säljer råvara eller produktionsutrustning.

När du behöver låna för att växa eller för att genomföra en affär

Rörelsekreditgarantin är en av EKN:s mest använda garantier och innebär att EKN delar 50 procent av bankens risk när ditt företag ansöker om en kredit. Det gör det enklare för banken att säga ja till finansieringen som bolaget behöver.



Wiretronics löser sin tillgång
till rörelsekapital genom EKN
– utan att de själva exporterar.



Hallå där:

Alisa Kasumovic
Kontorschef,
Handelsbanken
Vänersborg

Hur välkänt tycker du det är
att även underleverantörer
kan få stöd av EKN?

– Jag tror att många
tänker att EKN är till
för större affärer och
direktexport. För oss har
det varit värdefullt när
EKN kommit på besök och
påmint om sina tjänster.
Den senaste tiden har EKN
hjälpt oss med kunder som
levererar både teknik och
tjänster till exporterande
bolag.

I vilka situationer jobbar ni
med EKN som lösning just
för underleverantörer?

– Oftast handlar det
om finansiering, där
riskavtäckning genom
Rörelsekreditgarantin
gör att vi kan hjälpa
kunderna. Jag fick precis
höra om Garantin för
investeringskrediter för
inköp av exempelvis maski-
ner. Den låter användbar.
**Vad betyder det för er när
EKN kan vara med och
stötta?**

– Det betyder att vi kan
hjälpa fler kunder att växa,
även när det saknas säker-
het. EKN är en viktig del av
de finansieringslösningar vi
arbetar med för att stötta
kunderna.

Wiretronic fick finansiering för order värd 50 miljoner

NÄR WIRETRONIC i Väners-
borg var nystartade
och fick en order värd
50 miljoner kronor från
Volvo Cars var glädjen naturligtvis
stor.

Men för det unga bolaget,
som utvecklar avancerade
kablagelösningar för fordonsindu-
strin och andra högteknologiska
branscher, innebär jätteordern
också en utmaning.

– Det var en rätt
ordentlig munsbit för oss
som nystartat bolag, och
det skulle kräva väldigt
mycket kapital, säger
Wiretronics grundare och
ordförande **Sören Karlsson**.

Sören Karlsson hade samarbetat
med EKN tidigare i karriären och



visste att ett företag inte behöver
exportera för att ta del av EKN:s
stöd – det räcker att produkterna
ingår i en exportaffär.

Eftersom Volvo Cars order
var kopplad till export kunde
Wiretronic via sin bank ansöka om
EKN:s rörelsekreditgaranti. När
EKN täckte 50 procent av bankens
risk kunde banken bevilja det lån
som bolaget behövde för att klara
affären.

– Det går inte nog att poäng-
tera hur viktigt stödet från
EKN har varit för oss. Det har
gett oss möjlighet att fort-
sätta utvecklas, att leverera
enligt våra åtaganden och att
ta ordervolymer som vi normalt
inte skulle kunna finansiera, säger
Sören Karlsson. ■

När du behöver ett förskott för att kunna tacka ja till ordern

Motgarantin används när du behöver ett förskott och köparen kräver en bankgaranti för att betala i förtid. EKN:s motgaranti täcker upp till 75 procent av risken så att din bank kan ställa ut garantin som frigör förskottsbetalningen. Motgarantin kan också användas när köparen kräver en anbudsgaranti, fullgörandegaranti eller garantitidsgaranti.





Nybergs Svets löste förskottet de behövde för storordern via EKN – utan egen export.



Visste du att?

Även Svensk Exportkredit, SEK, kan stötta underleverantörer. Vid större affärer kan de erbjuda långsiktig finansiering, oftast via din bank. Tillsammans kan finansiering från SEK och riskavtäckning från EKN göra mycket stora exportrelaterade investeringar möjliga.

Nybergs Svets fick förskott för 1 500 ton stålbalkar

NÄR NYBERGS Svets i Alingsås fick frågan om att leverera 1 500 ton stålbalkar via ett svenskt handelshus till ett sjukhusbygge i Guyana var det en ny situation.

Företaget, med 46 anställda, är sedan länge specialiserat på avancerade stålbalkar till

byggprojekt i Sverige. Leveransen till Guyana innebar både en chans att växa och en rejäl likviditetsutmaning. För att klara ordern krävdes stora materialinköp redan innan intäkterna började komma in.

– Utan stödet från EKN hade vi inte kunnat ta den här affären – det hade blivit alltför utmanande

likviditetsmässigt, säger Patrik Wallin, vd för Nybergs Svets.

Ett förskott var en förutsättning för att Nybergs Svets skulle kunna ta affären, men för att betala ut förskottet behövde köparen en bankgaranti. Tack vare att handelshuset Elof Hansson, numera en del av Serneke International Group, stod som exportör kunde Nybergs Svets bank ansöka om en motgaranti från EKN.

Genom motgarantin kunde banken täcka 75 procent av sin risk, vilket möjliggjorde affären. Det gav underleverantören det kassaflöde som krävdes för att köpa in stål, lägga tusentals svetsstimmar och leverera balkar som nu blir stomme i det toppmoderna sjukhuset i Guyana.

– EKN har hjälpt både oss och vår bank väldigt mycket genom att vara tillmötesgående och hitta en bra lösning, säger Patrik Wallin. ■

GARANTI FÖR INVESTERINGSKREDITER

När du behöver investera i produktionsanläggningar och maskiner

Garantin för investeringskrediter används när ditt företag behöver låna för att finansiera nya produktionsanläggningar eller maskiner och kan även nyttjas vid leasing. Genom garantin delar EKN risk med din bank så att de kan bevilja lånet för investeringen.





Snells Entreprenad finansierade sina nya maskiner med hjälp av EKN – utan att exportera själva.

Så kunde Snells Entreprenad investera i nya maskiner

NÄR SNELLS Entreprenad i Pajala behövde investera i nya entreprenadmaskiner för att klara växande uppdrag åt svenska gruvbolag uppstod ett problem: finansieringen. Företaget har ingen egen export, men deras bank kände till att EKN ändå kunde vara ett alternativ, eftersom Snell är underleverantörer i exportaffärer.

– Jag tyckte först att det lät konstigt eftersom det här inte var någon exportaffär. Men sen förstod jag att EKN även hjälper underleverantörer till svensk exportindustri, säger vd **Patrik Snell**.

Tillsammans med sin bank hittade företaget en lösning genom EKN:s investeringskreditgaranti. Garantin innebär att EKN delar bankens risk vid lån för investeringar som stärker svensk export. När banken kunde lita sig mot EKN:s garanti blev finansieringen möjlig.

– Jag är glad att banken kände till att EKN kan räkna in oss i exportsektorn. Med EKN blir det lättare för banken att säga ja, och det tjänar ju både banken och vi på. Stödet från EKN har gjort att vi kan utveckla verksamheten, säger Patrik Snell. ■



Två andra vägar till finansiering

1 Almi Företagspartner
Stödjer små och medelstora företag med lån, riskkapital och affärsutveckling.

2 Regionalt investeringsstöd
Administreras av Tillväxtverket och kan delfinansiera investeringar som är tillväxtinriktad och bidrar till en hållbar utveckling för företaget och den aktuella regionen.



Ring oss
08-788 00 00 eller
ta kontakt via
ekn.se så berättar vi
mer om hur vi kan
hjälpa dig!

Så kan du prata med din bank om EKN

NÄR BANKER BEDÖMER finansiering för företag handlar mycket om risk. För dig som underleverantör kan stora order eller investeringar bli en utmaning – även när affären i grunden är stark. I bankens ögon kan en stororder innebära att risken blir för hög.

Här kan EKN spela en viktig roll. När våra garantier täcker en del av risken blir det lättare för banken att säga ja till finansieringen.

Men hur gör du för att ta dialogen med banken på rätt sätt?

1 Ta upp EKN tidigt
Alla banker känner inte till att EKN:s garantier även gäller underleverantörer. Genom att lyfta EKN tidigt i samtalet kan du öppna för en lösning som annars kanske hade missats.

2 Visa exportkopplingen
Förklara hur dina produkter eller tjänster ingår i en affär där slutkunden exporterar. Ju tydligare exportkopplingen är, desto lättare

blir det för banken att kunna avgöra om stödet från EKN kan användas alternativt komma i fråga.

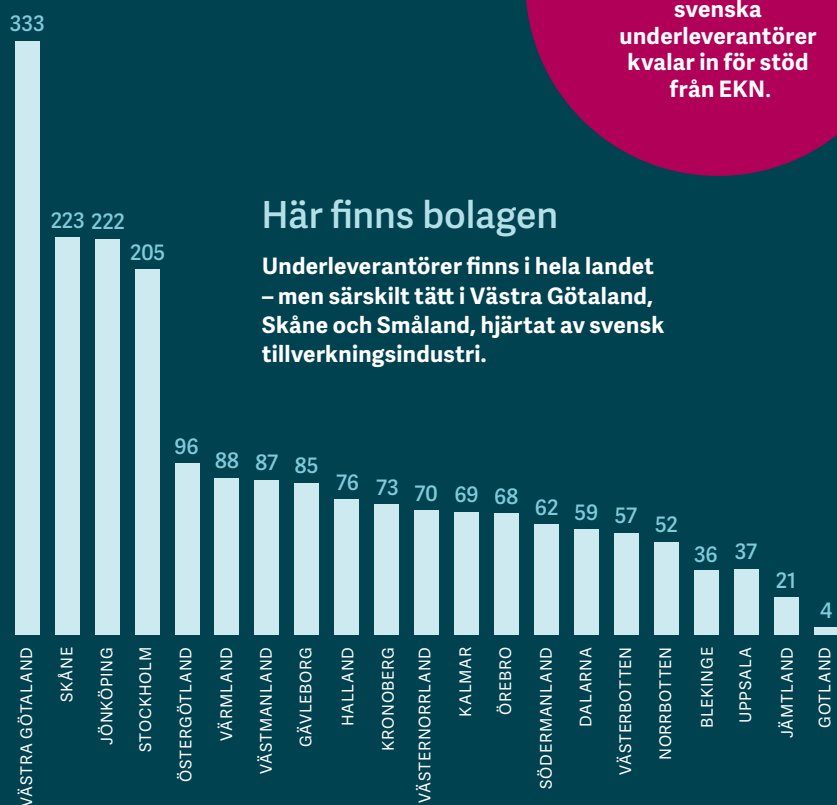
3 Involvera gärna EKN
Om banken är osäker deltar vi på EKN gärna i dialogen. Du kan alltid ta kontakt med oss så sätter vi oss tillsammans med banken och går vi igenom affären för att se om våra garantier kan göra finansieringen möjlig. ■

De dolda hjältarna bakom den svenska exporten

Enligt EKN:s analys är över två tusen svenska tillverkningsföretag underleverantörer i exportindustrin och skulle kunna vara berättigade till våra garantier. Är ditt bolag ett av dem?

Här är största branscherna för underleverantörer

Svensk export står på en bred bas av underleverantörer – särskilt inom metall, elektronik och avancerad tillverkning.



Här finns bolagen

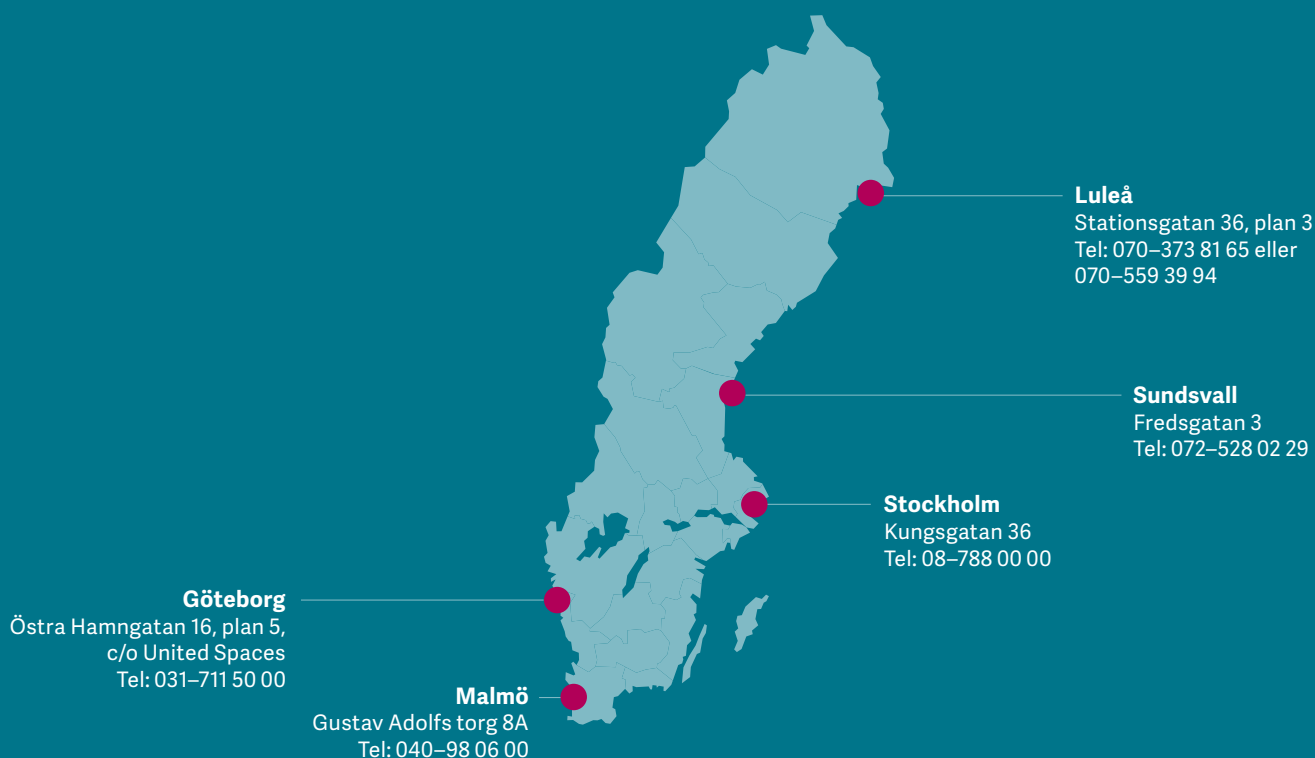
Underleverantörer finns i hela landet – men särskilt tätt i Västra Götaland, Skåne och Småland, hjärtat av svensk tillverkningsindustri.

2023

svenska underleverantörer kvalar in för stöd från EKN.

Hur kan vi hjälpa dig?

EKN är en myndighet med uppdrag att främja svensk export och svenska företags internationalisering. Vi ökar din möjlighet att få finansiering genom att täcka bankens risk – och försäkrar dig mot risken att inte få betalt i din exportaffär. Vi bjuder på kostnadsfri rådgivning, så hör gärna av dig till något av våra kontor nedan!



Scanna och kom direkt till vår LinkedIn

